

USPĚT NA TRZÍCH BRAZÍLIE, INDIE, NĚMECKA A NIZOZEMSKA



USPĚT NA TRHU BRAZÍLIE

Jiří Jílek

ředitel zahraniční kanceláře
CzechTrade Brazílie
(součástí CzechBusiness)



Proč právě Brazílie?

Dohoda EU–Mercosur: nový rámec pro export

1,25 bilionů CZK

celkový trh
strojírenských výrobků

11. místo

globálně ve
strojírenství

+7,3 %

růst prodeje v roce
2025

607 mld. CZK

dovoz strojů v roce 2024
(30 mld. CZK
- kovoobráběcí a tvářecí stroje)

Velký trh + modernizační tlak + tarifní změny = exportní příležitost pro specializované dodavatele

Zdroje: VDMA Brazil briefing 2026; Evropská komise EU–Mercosur 2026; UN Comtrade / Trading Economics 2025.

Aktuální exportní příležitosti – brazilský strojírenský průmysl

Největší šance nejsou v levné standardní technice, ale ve specializovaných řešeních s vyšší produktivitou, přesností a servisem.

Relevantní zákazníci: automotive, kovoobrábění, letectví, energetika, těžební průmysl, zemědělská a potravinářská technika

1. CNC a těžké obrábění

Horizontální vyvrtávačky, portálová obráběcí centra, karusely, multifunkční centra

2. Automatizace a robotika

Robotická obsluha CNC, svařování, zakládání, flexibilní výrobní buňky

3. Metrologie a kvalita

Sondy, CMM, měření v procesu, přesnost a traceability

4. Procesní komponenty

Čerpadla, ventily, filtrace, hydraulika, pneumatické systémy, pohony

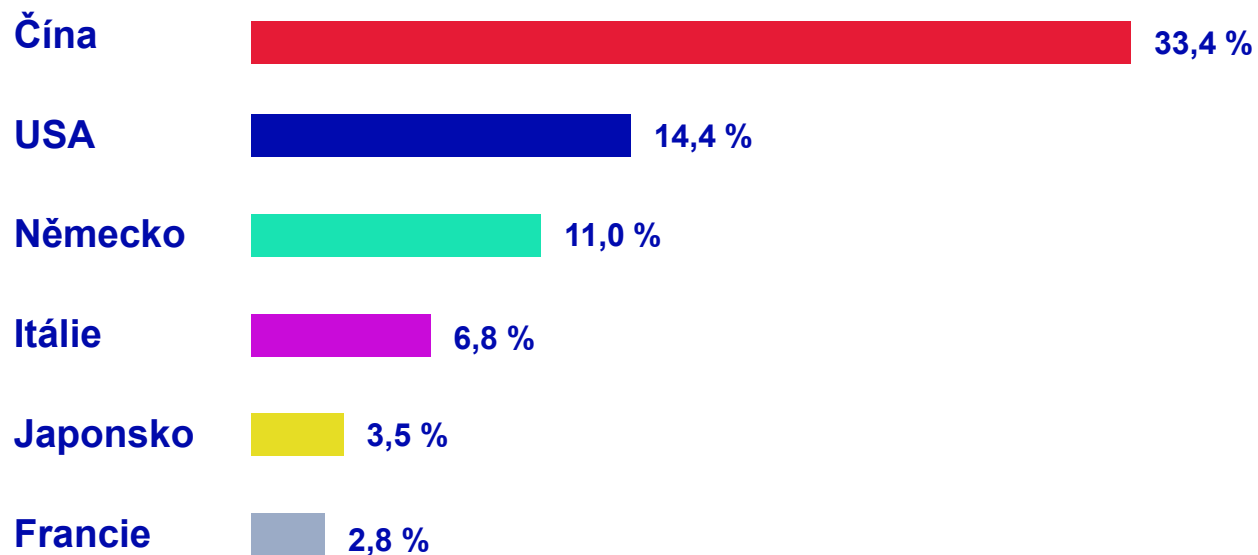
5. Retrofit a Průmysl 4.0

CNC retrofit, monitoring, prediktivní údržba, sběr dat

Cíl: prodávat kvalitu s přidanou hodnotou

Konkurenční prostředí a česká pozice – brazilský strojírenský průmysl

DOVOZ STROJŮ (2025)



ČESKÁ EXPORTNÍ STOPA

12,95 mld. Kč	3,39 mld. CZK
celkový český export do Brazílie 2025	stroje a mechanická zařízení HS 84

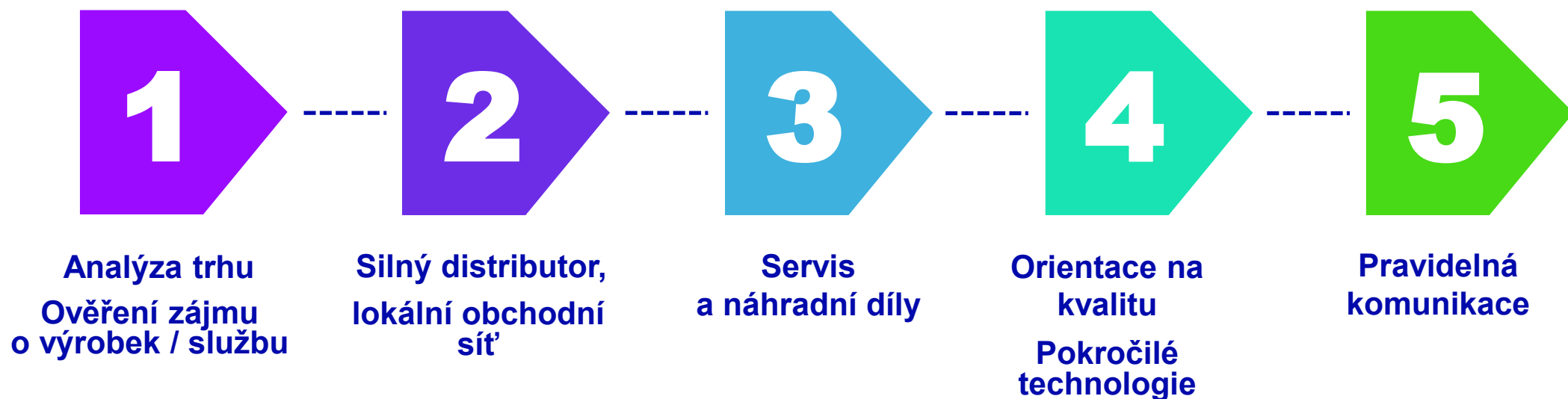
Čína dominuje objemově;
česká příležitost je
v technologické hodnotě

Zdroje: VDMA Brazil briefing 2026; UN Comtrade / Trading Economics 2025

Praktické tipy pro úspěšný export ve strojírenství – brazilský strojírenský průmysl

Brazilský trh vyžaduje osobní přístup, lokální podporu a jasnou strategii. Ideální je postupný model vstupu.

Praktické pravidlo: brazilský zákazník kupuje řešení včetně podpory



Připravované akce a další kroky – brazilský strojírenský průmysl

CzechTrade Brazílie

Připravovaná energetická mise CzechTrade do Brazílie – květen / červen 2027

EXPOMAFE São Paulo

Mezinárodní veletrh obráběcích strojů, nářadí a průmyslové automatizace
4. - 8. května 2027

ABIMAQ

Spolupráce s brazilskou asociací výrobců strojů a zařízení

Brazílie není jednoduchý trh, ale pro specializované české strojírenské firmy nabízí konkrétní a obchodně dosažitelné příležitosti



Jiří Jílek

ředitel zahraniční kancelář CzechTrade Brazílie
(součástí CzechBusiness)

E-mail: jiri.jilek@czechbusiness.gov.cz

Tel.: +55 11 9 1328 2222



CzechTrade



czechtrade



czechtradeofficial3990



design.centrum

USPĚT NA TRHU INDIE

Josef Hrubec

ředitel zahraniční kanceláře
CzechTrade Indie – Bengalúru
(součástí CzechBusiness)



Proč právě Indie?

- **Rychle rostoucí trh** – indická ekonomika vzrostla v roce 2025 o 7,6 % a patří mezi nejrychleji rostoucí velké ekonomiky světa.
- **Obrovský potenciál poptávky** – trh o více než 1,4 mld. obyvatel vytváří prostor pro technologie, průmyslová řešení, energetiku, zdravotnictví i služby.
- **Příležitost pro české know-how** – Indie investuje do modernizace průmyslu, infrastruktury, energetiky, dopravy a digitalizace; právě v těchto oblastech mají české firmy zkušenosti.
- **Rostoucí česko-indický obchod** – vzájemný obchod dosáhl v roce 2025 přibližně 4,0 mld. USD, oproti 1,6 mld. USD v roce 2020.
- **Indie jako výrobní a exportní základna** – pro některé firmy dává smysl nejen exportovat, ale vytvořit v Indii lokální výrobu, pobočku nebo partnerství.
- **Nové obchodní příležitosti díky EU–India FTA** – dohoda má postupně snižovat cla a zlepšit podmínky pro evropské exportéry; EU očekává výrazné rozšíření obchodu s Indií.
- **Existující česká stopa** – v Indii už působí desítky českých firem, například v automotive, energetice a strojírenství, takže české firmy mají na co navazovat.

Aktuální obchodní příležitosti v Indii

Strojírenství

FTA_EU – INDIE_od: 01/2027

Celkový indický trh strojírenských výrobků (24/25)

Položka	Hodnota (mld. USD)
Dovoz	10,1
Indická výroba	24,7
Vývoz z Indie	4,0
Domácí spotřeba	30,8

Růst prodeje 24/25 vs. 23/24 – 10,4 %

Zdroj:

https://www.pib.gov.in/PressReleasePage.aspx?PRID=2149750&lang=2®=48&utm_source

Dovoz strojírenských výrobků (24/25) - segmenty

Segment	Dovoz, FY2024/25
Obráběcí stroje	2,25 mld. USD
Textilní stroje	1,98 mld. USD
Tiskařenské stroje	1,52 mld. USD
Potravinářské stroje	1,31 mld. USD
Formy a lisovací nástroje	1,13 mld. USD
Procesní zařízení	0,92 mld. USD
Důlní a zemní stroje	0,51 mld. USD
Stroje pro zpracování plastů	0,53 mld. USD

Praktické tipy pro úspěšný export

- Pečlivě vybírat partnera – ověřovat, nechat tomu čas
- Nespěchat a poznat více Indii
- Ověřovat indické předpisy před první dodávkou
- Prozkoumat indická kulturní specifika před započítím businessu
- Dlouhodobá strategie
- Přizpůsobení nabídky

Připravované akce

- **IMME** – Kolkata – Prosinec 26 – důlní průmysl
- **IMTEX** – Bengaluru – Leden 27 – Strojírenství
- **Aero India** – Bengaluru – Únor – Letectví



Josef Hrubec

Ředitel regionálního centra Střední Východ a Indie
a ředitel zahraniční kanceláře CzechTrade Indie –
Bengalúru
(součástí CzechBusiness)

E-mail: josef.hrubec@czechbusiness.gov.cz
Tel.: 734 692 872 (WA)



USPĚT NA TRHU NĚMECKA

Adam Jareš

ředitel zahraniční kanceláře
CzechTrade Německo - Düsseldorf
(součástí CzechBusiness)

6. 10. 2026



Německé strojírenství v číslech

3.

Německo je
3. největší výrobce
i vývozce strojů na
světě (po Číně
a USA)

7 %

Strojírenství tvoří
7 % německého
HDP a polovinu
celého
zpracovatelského
průmyslu

1 mil

V německém
strojním průmyslu
pracuje téměř
milion lidí, což je
nejvíce ze všech
oborů

14 %

Strojírenství je
druhá největší
položka exportu
(14 %), a to po
automobilovém
průmyslu (16 %)

7 %

Německá
produkce ve
strojírenství klesla
v roce 2024
o 7 %, v roce
2025 o další 3 %

Trendy v německém strojírenství

- Digitalizace a servitizace
- Nástup Průmyslu 4.0, automatizace a AI
- Slabá poptávka a nízké využití kapacit
- Nákladová neudržitelnost a přesun do zahraničí

Perspektivní obory

- Automatizace, robotika
- Aditivní výroba (3D)
- Zelená a energetická technologie
- Obranný průmysl

Stagnující a upadající obory

- Kovo zpracující průmysl
- Automobilový průmysl

Německý obranný průmysl a příležitosti pro české firmy

Hierarchická struktura německého obranného průmyslu

- Tier 1 – systémoví integrátoři
- Tier 2 – dodavatelé subsystémů
- Tier 3 – dodavatelé dílů a materiálů

Cesty k zakázce specificky v německém obranném průmyslu

- Dodavatelské portály systémových integrátorů
- Účast na zbrojních veletrzích



Vybrané akce 2026 a 2027 v Německu

CzechTrade, NOVUMM a NOVUMM KET

Název akce	Termín	Místo	Zaměření
FAKUMA	12. – 16. října 2026	Friedrichshafen	Zpracování plastů a technologie vstřikování
IZB	26. – 29. října 2026	Wolfsburg	Dodávky do automobilového průmyslu
ELECTRONICA	10. – 13. listopadu 2026	Mnichov	Elektronické komponenty a systémy
EnforceTac	1. – 3. března 2027	Norimberk	Obranný průmysl
Hannover Messe	5. – 8. dubna 2027	Hannover	Strojírenství – výroba strojů a techniky
AERO Friedrichshafen	14. – 17. dubna 2027	Friedrichshafen	Letecký průmysl
European Coatings Show	27. – 29. dubna 2027	Norimberk	Chemický průmysl, barvy, nátěry

Vybrané akce 2026 a 2027 v Německu

Plánované oficiální účasti MPO ČR

Název akce	Termín	Místo	Zaměření
CHILLVENTA	13. – 15. října 2026	Norimberk	Chladicí technika
GLASSTEC	20. – 23. října 2026	Düsseldorf	Sklářské technologie
SEMICON	10. – 13. listopadu 2026	Mnichov	Polovodiče
Space Tech Expo	17. – 19. listopadu 2026	Brémy	Vesmírný průmysl
Embedded World	16. – 18. března 2027	Norimberk	Elektrotechnika
Z-Messe	2. – 5. března 2027	Lipsko	Slévárenství
Xponential Europe	16. – 18. března 2027	Düsseldorf	Bezpilotní systémy
NEWCAST	21. – 25. června 2027	Düsseldorf	Slévárenství
Laser World of Photonics	22. – 25. června 2027	Mnichov	optické technologie
Agritechnica	15. – 19. listopadu 2027	Hannover	Zemědělská technika
Semicon	16. – 19. listopadu 2027	Mnichov	Polovodičový průmysl
SpaceTech Expo Europe	30. listopadu – 2. prosince 2027	Frankfurt	Vesmírné technologie



Jak uspět v Německu

Alfou a omegou úspěchu na německém online trhu je důvěryhodnost!

- Prodávajte konkrétní řešení problému
- Budujte dlouhodobě důvěryhodný brand
- Mluvte německy – a nejen na webu
- Buďte součástí lokálního oborového ekosystému
- Uplatňujte reference ideálně od německé firmy
- Kvalita a spolehlivost je důležitější než cena
- Komunikujte rychle, konkrétně, přesně a stručně
- Nezapomínejte na udržitelnost a ekologický přístup



Naše služby v oblasti strojírenství

- Najdeme a oslovíme německé výrobce a nákupčí
- Najdeme německého obchodního zástupce
- Najdeme a oslovíme distributora
- Najdeme a oslovíme lokálního servisního partnera
- Pomůžeme v Německu založit pobočku
- Najdeme vhodné veletrhy a oborové akce



Adam Jareš

ředitel regionálního centra Střední Evropa
a ředitel zahraniční kanceláře CzechTrade Německo – Düsseldorf
(součástí CzechBusiness)

E-mail: adam.jares@czechbusiness.gov.cz

Tel.: +49 211 598 256 84

Mob.: +491 741 454 745



CzechTrade



czechtrade



czechtradeofficial3990



design.centrum

STROJÍRENSKÝ PRŮMYSL V NIZOZEMSKU

PŘEHLED ODVĚTVÍ & PŘÍLEŽITOSTI PRO ČESKÉ EXPORTÉRY

Martina Paříková

ředitelka zahraniční kanceláře
CzechTrade Nizozemsko
(součástí CzechBusiness)



Obsah

1. Proč právě Nizozemsko
2. Aktuální exportní příležitosti
3. Praktické tipy pro úspěšný export
4. Veletrhy strojírenství/ESEF
5. Naše služby v Nizozemsku



Nizozemsko a jeho ekonomika

	Nizozemsko	Česká republika
Počet obyvatelů	18 029 395	10 900 555
HDP / obyv.	50 800 EUR	34 200 EUR
Rozloha	37 391 km ²	78 871 km ²

Postavení ve světě

- TOP 20 ekonomik světa
- 4. nejkonkurenčnější v EU
- 4. nejinnovativnější na světě
- 6. největší exportér na světě
- 3. nejvyšší HDP/obyv. v EU

Rozdělení země

- 12 provincií
- Západ – finanční a obchodní centra
- Východ a jih – technologická a průmyslová centra



Nizozemský průmysl = 12% HDP

Největší růst

- Námořní sektor
- Potravinářství
- Strojírenství

Zaměstnanost a produktivita

- Průmysl zaměstnává přes 800 000 lidí
- Produktivita práce o 28 % vyšší

Mezinárodní postavení

- 4. místo v mezinárodních žebříčcích konkurenceschopnosti a inovací

Výzvy a trendy

- Zvýšení soukromých investic do výzkumu a vývoje
- Dominantní trendy: digitalizace a udržitelnost
- Rizika: geopolitické změny a rostoucí protekcionismus
- Zranitelnost dodavatelských řetězců odhalená pandemií COVID-19

Vládní vize

Dlouhodobý růst a udržitelnost průmyslu
Podpora inovací a vysoké produktivity
Posílení spolupráce v rámci Evropy

Inovace, automatizace a robotizace

Výzkum a vývoj

Nizozemští výrobci strojů investují 8–12 % obrátu do R&D (AI, robotika, senzory, udržitelnost)

Inovace v provozu

AI, IoT a prediktivní údržba se stávají standardní součástí moderních strojírenských systémů

Inovační klastry

Propojení firem a univerzit- sdílení know-how a společný rozvoj odborných talentů.

Startupové ekosystémy

Specializovaná centra pro strojírenství (*machinebouw*) v Deltu, Enschede a Eindhovenu

Automatizace

Trend „smart manufacturing“ – sběr dat v reálném čase, optimalizace procesů a kontrola kvality

Robotizace

12. místo na světě (264 robotů na 10 000 pracovníků) – silný nástup kolaborativních cobotů

Strojírenství v regionech/ výzvy v odvětví



**Nedostatek kvalifikovaných
pracovníků**



Stárnoucí pracovní síla



Neobsazené pracovní pozice



**Výpadky a narušení
dodavatelských řetězců**

(lodní strojírenství, jaderná energetika, tlaková zařízení)



3

Obchodování v Nizozemsku Specifika trhu

Optimální strategie vstupu na trh

- Místní partner, přímý import, vlastní pobočka

Pravidla obchodních jednání

- Dochvilnost, zdvořilost, upřímnost

Dress code

- Business casual (formální setkání)
- Smart casual (neformální setkání)

Jazyková vybavenost a podklady

- Angličtina jako standardní jazyk jednání
- Ve specifických regionech vhodná francouzština a nizozemština

Finanční stránka obchodu

- Platební podmínky (bankovní převod, akreditiv na vyšší transakce)
- Využití factoringu, leasingu nebo projektového financování

Právo a smluvní vztahy

- Doporučuje se konzultace smluv s právníkem
- Uzavírání smluv doporučeno v písemné formě

Administrativa a regulace

- Produkty zdravotnictví, potravinářství, technologií = specifické certifikáty, normy EU

Elektronická komunikace

- LinkedIn, Teams, Zoom, Slack
- Preference písemné komunikace

Kulturní rozdíly

- Absence small-talk, upřímnost, přímý projev, rovnocennost

Strojírenství – veletrhy 2026–2027 (1/2)

Stavebnictví, infrastruktura, námořní sektor a strojní technika

Veletrh	Termín	Místo konání	Zaměření
InfraTech 2027	12.–15. ledna 2027	Rotterdam Ahoy	Stavebnictví a infrastruktura. Přední nizozemský veletrh zaměřený na infrastrukturu a těžkou stavební techniku: zemní práce, silniční stavby a pozemní stavitelství. Koná se jednou za dva roky. V roce 2025 se zúčastnilo 500 vystavovatelů a 23 344 návštěvníků.
BouwBeurs 2027	1.–5. února 2027	Jaarbeurs Utrecht	Největší nizozemský stavební veletrh zaměřený na stavební stroje, materiály, nářadí a vybavení. Více než 600 vystavovatelů a 63 600 návštěvníků (2025).
APEX & IRE 2027	22.–24. června 2027	RAI Amsterdam	Pronájem a přístupová technika. Mezinárodní veletrh International Rental Exhibition (IRE) společně s veletrhem APEX zaměřeným na pracovní plošiny, stavební a materiálovou techniku, půjčovny a přístupová zařízení. Koná se jednou za dva roky. Od roku 2027 se přesouvá z Maastrichtu do Amsterdamu.
Europort 2027	2.–5. listopadu 2027	Rotterdam Ahoy	Námořní a těžké strojírenství. Jeden z předních světových námořních veletrhů zaměřený na lodní stavitelství, bagrovací techniku, offshore sektor a přístavní vybavení. Koná se jednou za dva roky. V roce 2025 se zúčastnilo 1 076 vystavovatelů a 23 113 návštěvníků.
Machinebouw Event (FHI)	1. prosince 2026	Congrescentrum 1931, Den Bosch	Obráběcí stroje a výrobní technologie. Každoroční akce pro odborníky z oblasti strojírenství a konstrukce strojů. Registrace byla otevřena od října 2026, informace o ročníku 2027 zatím nebyly oznámeny.

Poznámka: Termíny pro rok 2027 bývají zpravidla potvrzovány pouze 6 až 12 měsíců před konáním akce a i již potvrzené termíny se mohou změnit. Před rezervací cesty nebo výstavní plochy si proto vždy ověřte aktuální informace u organizátora.

Strojírenství – veletrhy 2026–2027 (2/2)

Automatizace a robotika, plasty, ocel, automotive a zemědělská technika

Veletrh	Termín	Místo konání	Zaměření
All About Automation NL	21.–22. dubna 2027	Evenementenhal Gorinchem	Automatizace a robotika. První nizozemská edice tohoto veletrhu zaměřeného na průmyslovou automatizaci, robotiku a digitalizaci výroby. Významný networkingový veletrh pro strojírenský průmysl.
Automation Experience 2027	9.–10. června 2027	Brabanthallen 's-Hertogenbosch	Automatizace a robotika. Kompaktní veletrh a networkingová platforma pro výrobce strojů zaměřená na automatizaci, koboty, živé ukázky a průmysl 4.0.
UTECH Europe 2027	20.–22. dubna 2027	MECC Maastricht	Plasty. Přední světový veletrh pro polyuretanový průmysl, včetně strojů a technologií pro zpracování, míchání a dávkování polyuretanů. Koná se každé tři roky.
PRS Europe 2027	29.–30. června 2027	RAI Amsterdam	Recyklace plastů. Technologie a stroje pro recyklaci plastů. Každoroční akce.
Kunststoffenbeurs	polovina září 2027 (TBC)	Brabanthallen 's-Hertogenbosch	Plasty a pryž. Každoroční nizozemský veletrh zaměřený na plastikářský a gumárenský průmysl. Termíny pro rok 2027 zatím nebyly potvrzeny.
Stainless Steel World 2027	16.–18. listopadu 2027	MECC Maastricht	Ocel a kovozpracující průmysl. Zaměřeno na výrobu, zpracování a údržbu nerezové a duplexní oceli.
ReMaTec 2027	13.–15. dubna 2027	RAI Amsterdam	Renovace a repasování automobilových dílů. Přední světový veletrh pro repasované komponenty, díly, baterie, elektromobily a technologie nabíjení.
RMV Gorinchem	konec listopadu 2027 (TBC)	Evenementenhal Gorinchem	Zemědělství a chov hospodářských zvířat. Významný nizozemský veletrh zaměřený na mléčný skot a zemědělskou techniku. Termín pro rok 2027 zatím nebyl potvrzen.

Veletrh ESEF 2028/ vaše strategická účast



Klíčová událost
Významné veletrh
v regionu se silnou
tradicí.



Středisko obchodu
Slouží jako hlavní
platforma pro
navazování kontaktů
a osobní B2B jednání.



Opakovaná účast
Pro úspěch je nezbytná
dlouhodobá přítomnost,
nikoliv pouze
jednorázová návštěva.

NA CO SE ZAMĚŘIT?

- Reagovat na aktuální příležitosti na trhu
- Sledovat příležitosti v rámci průmyslových odvětví – CzechTrade Denně

Služby zahraniční kanceláře CzechTrade Nizozemsko

Co konkrétně pro české firmy zajišťuje kancelář v Haagu



Asistenční služby zahraniční kanceláře

Vyhledávání a oslovení firem dle požadavků české firmy s nabídkou spolupráce



Sourcing Days

Osobní B2B jednání českých dodavatelů se zahraničními nákupčími v ČR, případně v Nizozemsku



Oborové podnikatelské mise a veletrhy

Příprava včetně realizace podnikatelských misí a veletrhů



Ostatní služby dle specifikace klienta

Marketingové průzkumy, rešerše a další služby dle požadavku klienta



Martina Paříková

ředitelka zahraniční kanceláře CzechTrade
Nizozemsko (součástí CzechBusiness)

E-mail: martina.parikova@czechbusiness.gov.cz
Tel.: +31 6 393 546 89



CzechTrade

czechtrade

czechtradeofficial3990

design.centrum

